



Domaine :
Poste à pouvoir :

Service informatique / Formation
Elaboration de stratégies commerciales, prospection et développement commercial.

Description :

Vous serez chargé du développement commercial et de la prospection BtoB. Portefeuille client fourni + carnet d'adresses personnel.

Cible privilégiée : **Entreprise de 10 à 50 personnes.**

Après une formation à notre métier et à nos produits, vous serez en étroite collaboration avec le Responsable Formation pour l'établissement de programme de formation et de dossier de financement. Vous aurez également à votre disposition des nombreux outils marketing de qualité.

De 10% du CA pour une formation financement par l'état à 30% pour des fonds propres. Le coût d'une formation par personne est d'environ 750/1500 €, une formation est dispensée pour des groupes de 10 à 30 personnes.

Nous privilégions avant tout la qualité des rapports commerciaux.

Lieu :

Strasbourg, 67 et 68

Compétences recherchées : **Motivation** et **disponibilité** de rigueur.

Vous avez le sens du contact et un sens commercial développé, esprit d'organisation, facilité d'expression et de communication.

Vous avez une bonne expérience dans la vente BtoB.

Remarque :

Vous serez formé en interne au produits de la formation ainsi qu'aux principaux outils informatique : Word, Excel, Outlook, logiciels de gestion clients CRM et logiciels de mise en pages.

Notre but est de vous faire évoluer vers un CDD/CDI si votre implication et vos résultats répondent à nos attentes.

Nom :
Contact :

IEFP FORMATION
GABEL Lionel

www.iefp-formation.com
recrut@iefp-formation.com
03 88 41 05 95

Evaluation des capacités et
des compétences professionnelles
Conseil en Ressources Humaines
Recrutement de personnel

Formation Informatique
Formation Commerciale
Formation Management

Administration, Maintenance de
votre parc informatique